



全球领先的 SaaS 智能营销云平台

## 珍岛集团 · Trueland

全球领先的 SaaS 智能营销云平台

LEADING GLOBAL SaaS PLATFORM OF AI MARKETING CLOUD

### 概况

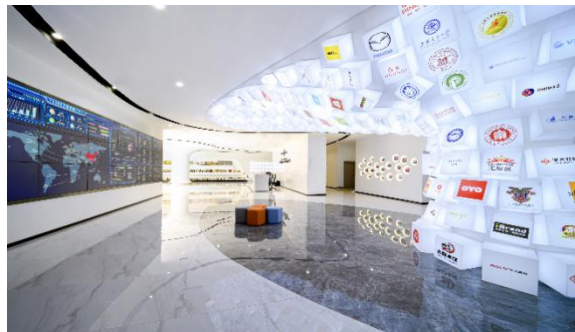
珍岛集团成立于 2009 年，聚焦企业数字化与智能化，打造了全球领先的 SaaS 智能营销云平台，国内首创 Marketingforce.com（营销力）平台，也是中国最大的营销及销售 SaaS 公司。专注于大数据、人工智能技术、云计算在数字营销及企业数字化转型领域的创新与整合，现已形成 IaaS（云计算）、PaaS(开放中台)、All-in-one AI SaaS 等一站式智能营销云平台。

### 荣誉

珍岛集团获得国家、市级、科研机构协会等多方认可，收获相关荣誉与资质 400 余项。其中国家级资质荣誉 18 项，包括：国家科学技术进步二等奖、工信部推荐中小企业数字化赋能产品服务单位、国家商务部数字商务企业、中国互联网百强企业、国家中小企业公共服务示范平台、现代服务业综合试点单位、中国科协认定的全国示范院士专家工作站、国家高新技术企业（4 家）等。

### 业务

珍岛 Marketingforce.com 通过营销云、销售云等一站式全链路智能营销服务，赋能企业数字化智能化转型。智能营销云（T 云）聚焦企业营销获客，涵盖 70+ 功能模块自由组合，通过搭建营销平台，智能生成海量营销内容，多元渠道广泛分发，营销数据收集及可视化，并通过全过程数据分析优化营销策略，帮助企业以极低的成本获得大量优质销售线索。销售云（珍客 SCRM 私域流量运营、MA 销售自动化、CDP 客户数据中台、T-SHOP 智慧商城等）赋能企业数字化客户资产增值。通过销售线索智能管理、打通全网跨平台数据的客户关系运营、全链路数据分析洞察、搭建私域商城，形成销售链路的数智化闭环和高效销售增长。





全球领先的 SaaS 智能营销云平台

2022 年国家两会新闻专刊

**智能诊断营销现状 助中小企业高效数字化增长**  
**一站式营销赋能企业“数智化”转型**

在数字化赛道上，一场新的竞赛正在展开。由人、产业、技术、数据、算法、算力、应用、生态共同构成的数字生态正在重塑商业格局。作为行业数字化转型的重要载体，营销数字化转型已成为企业实现高质量发展的关键。Marketingforce 智能营销云平台，作为一站式营销赋能企业“数智化”转型的领军企业，正通过其先进的技术、专业的服务和完善的生态，助力企业实现数字化转型的宏伟目标。

**数字化转型的机遇 云赋能感知敏锐**

数字化转型是企业实现高质量发展的关键。随着数字经济的快速发展，企业数字化转型已成为不可逆转的趋势。Marketingforce 智能营销云平台，作为一站式营销赋能企业“数智化”转型的领军企业，正通过其先进的技术、专业的服务和完善的生态，助力企业实现数字化转型的宏伟目标。

**数字化营销赋能企业“数智化”转型**

Marketingforce 智能营销云平台，作为一站式营销赋能企业“数智化”转型的领军企业，正通过其先进的技术、专业的服务和完善的生态，助力企业实现数字化转型的宏伟目标。

**中国新闻** 2022 两会新闻专刊

**上海加快建设国际数字之都**

《政府工作报告》提出，要加快建设国际数字之都。上海作为我国最大的经济中心城市，具有得天独厚的区位优势、人才优势和产业基础。上海市政府表示，将深入贯彻落实党中央决策部署，坚持数字经济引领高质量发展，加快建设国际数字之都，为全面建设社会主义现代化国家作出更大贡献。

**聚力双循环 抢占新赛道 占领制高点**

面对复杂多变的国际环境和国内国际两个市场、两种资源，我国必须加快构建新发展格局，着力推动高质量发展。上海作为我国最大的经济中心城市，具有得天独厚的区位优势、人才优势和产业基础。上海市政府表示，将深入贯彻落实党中央决策部署，坚持数字经济引领高质量发展，加快建设国际数字之都，为全面建设社会主义现代化国家作出更大贡献。

**加快数字经济高质量发展**

数字经济是高质量发展的新动能。上海作为我国最大的经济中心城市，具有得天独厚的区位优势、人才优势和产业基础。上海市政府表示，将深入贯彻落实党中央决策部署，坚持数字经济引领高质量发展，加快建设国际数字之都，为全面建设社会主义现代化国家作出更大贡献。

城市分部地点任选 (上海、武汉、深圳、无锡、宁波 提供免费住宿哦)

**华东区**  
上海、无锡、杭州、南京、苏州、宁波、温州、常州、金华、扬州、绍兴、南通、徐州、台州、义乌、昆山

**华南区**  
广州、深圳、珠海、东莞、肇庆、佛山、中山、汕头、惠州、江门、顺德、香港

**西南区**  
成都、昆明、贵阳

**华中区**  
武汉

**其他地区**  
北京、长春、兰州

**北美**  
硅谷

**选择珍岛的理由**

**行业标杆**  
业内率先提出“智能营销”和“Marketingforce 营销力”理念，致力于打造全球领先的智能营销云平台，累计申请专利 400+ 专利 40+，荣获各美国/行业的奖项殊荣。

**强大技术支撑**  
千人研发团队，自有云计算机房，获得国家科技进步二等奖，上海市科技进步一等奖，中科院认定的全国示范院士专家工作站，国家高新技术企业（4家）等技术认定。

**一站式数字化解决方案**  
All-in-one AI SaaS——marketingforce 打通了营销云、销售云、等企业数字化服务产品，并开放多个企业生态平台，一站式助力企业数字化转型。

**全行业数字化实践经验**  
累积服务 15 万+ 客户，覆盖金融、汽车、新零售、医药大健康、生产制造、企业、跨境电商等行业领域，并在商业实践中为客户实现增长，获得广泛认可。



全球领先的 SaaS 智能营销云平台

培训实况:



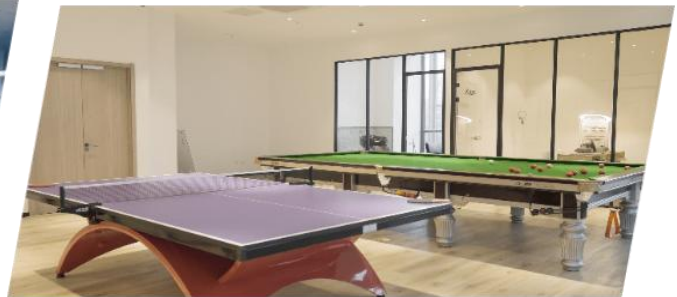
住宿环境:





全球领先的 SaaS 智能营销云平台

### 特色福利:



### 丰富团建:





### 销售管理培训生

**BASE 地:** 上海、武汉、深圳

**目标:** 2年内实现销售管理组织的升级,未来5年内从管培生中选拔SMB体系管理,不少于内部晋升干部的80%。

岗位	要求	base地	薪资
销售管理培训生	985、211、普本学生会主席、 校级外联部部长	上海、武汉、深圳	13000、15000、18000、 20000、30000 (面试定级)
<b>提供3个月免费住宿</b>			

#### 岗位内容:

- 1、熟悉了解公司产品及产品,发掘分析客户需求,拓展维护新老客户、为客户制定合理化解决方案;
- 2、把握销售机会,与客户谈判促成合作,达成业绩目标;
- 3、快速有效解决客户的咨询、疑问、投诉、建议及反馈,提高客户满意度;
- 4、挖掘自身潜力,收集一线营销信息、用户意见、市场信息、竞争方信息;
- 5、执行公司的销售策略及政策,积极向公司提出参考意见,维护企业形象;
- 6、通过自己的观察、沟通、分析,了解分公司或中心需要的支持,向销管部总结汇报。

#### 任职资格:

- 1、作为珍岛营销精英高级管理人才储备,管培生在职期间需学习专业的营销技能,同时提升专业管理能力;
- 2、985 211 学历,普本校学生会主席或校级外联部部长,应届毕业生,专业不限,学习成绩优异;
- 3、愿意从基础的工作开始,不断学习积累,挑战自我;
- 4、具有一定的事业心和领导能力,出色的沟通,协作能力;
- 5、良好的适应性,灵活性,及团队合作精神;
- 6、快速学习能力,工作独立性强,能够承受较大的工作压力,善于自我管理。



### 实习智能营销顾问

#### BASE 地:

总部: 上海 大数据产业基地

第二总部: 武汉 光谷

分支: 无锡、苏州、南京、扬州、南通、常州、杭州、温州、宁波、台州、金华、绍兴、义乌、深圳、广州、中山、佛山、顺德、东莞、惠州、成都

岗位	要求	地点	实习保障薪资	提成
实习智能营销顾问	全日制本科	上海	8000	9%-29%
		广州、深圳	7500	9%-29%
		杭州、苏州、南京、宁波	6000	9%-29%
		无锡、武汉	5500	9%-29%
		东莞、佛山、温州、台州、绍兴、金华、义乌、成都、南通、常州	5000	9%-29%
		惠州、中山、顺德、扬州	4500	9%-29%

#### 岗位内容:

- 1、通过电话、陌生拜访、新媒体等渠道寻找潜在客户，邀约并拜访客户；
- 2、与客户面谈，现场提供专业的产品演示和解决方案，完成销售（当你还不能独立面谈的时候，经理会手把手带着你并演示给你看如何和客户面谈）；
- 3、对老客户进行定期维护，及时了解客户需求，把握客户心理，实现销售机会到销售产能的最大转化。

**任职资格:** 本科及以上学历，不限专业，对互联网营销感兴趣者优先；

- 2、接受无经验小白，公司有完整培训体系赋能；
- 3、气质亲和，具有较强的沟通能力、良好的服务意识；
- 4、具有换位思考能力，认可长期主义，具有较强的团队合作意识；
- 5、具有拼搏进取的精神，热爱销售，有一定的抗压能力。

## 总裁办管理培训生

**BASE 地:** 上海、武汉

岗位	要求	base地	薪资
总裁办管理培训生	985、211、普本学生会主席、校级外联部部长	上海、武汉	13k-20k+弹性奖励 (根据工作表现而定)
提供3个月免费住宿			

### 岗位内容:

- 前 3 个月的业务销售锻炼，熟悉业务部门的主要工作和掌握必要客户开发和维护的技能（电销+面销），了解公司的管理制度、运作模式、行政、人事、跨部门沟通等方面，提出建议，促进改进；
- 总裁办的督办和职能业务锻炼，协助公司完成各部门的相关项目，完成能力规划的训练和培养。负责督办集团各个部门，发现问题，分析原因，与部门相关负责人沟通对接，提出建议，督促并改进，以及项目执行等总办其他工作安排；
- 经过业务销售和总裁办的工作锻炼，对公司体系有了全面的深入了解，将根据个人能力、自身意愿和公司需求进行部门定岗，深入发展和提升业务能力。

### 任职资格:

- 985 211 学历，应届毕业生，专业不限，学习成绩优异；
- 熟练使用 Word、Excel、PPT 等办公软件，积极参加校内外活动，并有相应优异表现；
- 学习能力强，抗压能力强，条理清晰，认真负责，做事靠谱，能够多线程任务工作；
- 擅长沟通、跨部门协作、善于自我管理，能够积极主动督办总办各类工作；
- 适应能力要强，爱学习，职业、敬业，接受拥抱变化，阶段性调岗工作。



全球领先的 SaaS 智能营销云平台





全球领先的 SaaS 智能营销云平台

### 其他岗位

部门	招聘岗位	薪资	学历要求	地点
KA 客群事业部	大客户经理校招生	8-12k	一本及以上	上海、北京、深圳、广州、武汉
产研交付	项目助理	6-8k	一本及以上	武汉、上海
产研交付	业务顾问助理	6-8k	一本及以上	武汉、上海
PMO 助理组	PMO 助理	5-7k	一本及以上	上海、武汉 (实习期在上海)
市场部	业务顾问助理	6-8k	一本及以上	武汉、上海

Ps: 以上各岗位需求人数有限, 具体岗位信息可向 HR 咨询 **Moka 185-7163-7983 (微信同号)**

## 第一份工作怎么选?

加入广阔前景的行业和公司  
和优秀的人做有挑战的事  
获得丰富的实践机会  
职场工作专业技能的全方位培养

### 加入我们, 你将获得?

实习期满或提前转正机会  
高于行业水准的薪酬  
通畅的发展通道 和 广阔的晋升空间  
专业的培训和互联网行业实践  
欢迎你的加入!